

VARFÖR LEASAR VI VÅRA ARBETSMASKINER?



Författare:
Stefan Thoresson
Skaftö Golfklubb

Sammanfattning

I enkätundersökningen har jag frågat varför leasar vi våra arbetsmaskiner och vad som är positivt respektive negativt med leasing. Det är tio stycken golfklubbar som har deltagit i undersökningen och det är både gamla etablerade till nystartade klubbar. Enligt enkäten så är golfklubbarna genomgående positiva till leasing, på frågan om klubbarna kommer att fortsätta leasa sina maskiner framöver svarade alla Ja!

Med leasing vet man vad maskinerna kostar varje år.

På golfklubbar som inte har så stor investeringsbudget när det gäller köp till nya maskiner, eller har andra investeringar som kräver stort kapital, kan det vara klokt att se över om det inte vore bättre att leasa sina arbetsmaskiner för att få tillgång till både fler och nyare maskiner.

Med leasing har man en möjlighet att komma ikapp när det gäller antalet arbetsmaskiner på golfklubben, med fler och nya moderna maskiner blir resultatet bättre, alltså bättre kvalitet på banan, och nya maskiner ger dessutom bättre arbetsmiljö för banpersonalen.

Att välja ett rullande leasingavtal där man byter ut maskiner efter hur mycket de används är ett klokt val, maskinerna hinner inte bli för gamla och därmed kräva mer tid för reparationer.

De flesta utav golfklubbarna som deltog i enkäten svarade att de leasar sina maskiner från ett företag och det innebär enligt min uppfattning att klubbarna är låsta till val av maskiner, med andra ord kan man inte välja ut den maskin man helst skulle vilja ha alla gånger.

Jag skulle personligen välja ut de maskiner som man vill ha och inte tänka på vilket märke det är på maskinen, att specialbeställa maskinerna efter sina krav.

Med leasingen får man fri service på maskinerna och det innebär att mekanikern kan få mer tid över, och exempelvis vara behjälplig på banan istället.

Det negativa med leasing av arbetsmaskiner är att det är lite dyrare än att köpa, och om räntan höjs medför det ökade kostnader. Genom avtalstid är man knuten till en viss maskin och har små möjligheter till förändring av maskinval.

Jag har genom denna enkätundersökning blivit mer övertygad om att det kommer att bli fler golfklubbar som väljer att leasa sina arbetsmaskiner i fortsättningen. På min egen frågeställning om Skaftö golfklubb kan tänkas att leasa sina arbetsmaskiner framöver är svaret Ja.

Förord

Jag har gjort en enkätundersökning på tio golfklubbar i Sverige som leasar sina arbetsmaskiner.

Följande golfklubbar har deltagit i enkäten:

<u>Klubb</u>	<u>Kontaktperson</u>
Albatros Gk	Stefan Johansson
Kyssinge Gk	Robert Mattsson
Lerjedalen Gk	Johan Nähdin
Lindö Gk	Christer Hegardt
Motala Gk	Roland Moström
Mölnadal Gk	Hans Wennergrund
Stora Lundby Gk	Håkan Ribba
Svartinge Gk	Michael Dohlon
Vidbynäs Gk	Mattias Nilsson
Örebro Gk	Fredrik Eriksson

Tack för eran medverkan.

Innehållsförteckning

Sammanfattning.....	i
Förord.....	ii
1 Inledning.....	1
1.1 bakgrund.....	1
1.2 Syfte och mål.....	1
2 Förutsättningar.....	2
2.1 Metod.....	2
2.2 Avgränsningar.....	2
3 Enkätundersökning.....	3
3.1 Resultat.....	3-4
4 Slutsatser.....	5
4.1 Analys av resultat.....	5

Bilagor

A Enkätundersökningsformulär

1 Inledning

1.1 Bakgrund

På Skaftö Golfklubb har vi köpt arbetsmaskiner för ca: femhundra tusen kronor exklusive moms per år under sex års tid. Detta har enligt min mening inte lett till att vi har fått tillräckligt med maskiner p.g.a. att man hela tiden måste byta ut de gamla maskinerna först. Det har gjort att jag har funderat på om man skulle leasa hela maskinparken, för att få fler och nyare maskiner för ungefär samma kostnad som tidigare.

I golfklubben har vi haft stora investeringar under senare år som t.ex. tillbyggnad av klubbhus, ombyggnad, förbättringar på banan och köp av mark, och det kommer nya investeringar framöver om inget oförutsett händer.

Vi har på grund av dessa investeringar leasat de dyrare maskiner vi skaffat och det är då min tanke har varit om man skulle ta steget ut att leasa hela maskinparken och kunna få dels fler och framför allt nya och moderna maskiner som man byter med jämna mellanrum.

1.2 Syfte och mål

Syftet är att ta reda på varför leasar vi våra arbetsmaskiner, och vad som är positivt respektive negativt med leasingen . Målet är att ta ställning till om vi eventuellt skall gå över till att leasa hela maskinparken på Skaftö Golfklubb.

2 Förutsättningar

2.1 Metod

Jag har i min enkätundersökning ställt 9 frågor till 10 golfklubbar som leasar sina arbetsmaskiner. Golfklubbarna som är med i enkäten är allt ifrån nystartad till gammal etablerad golfklubb, de är 18, 27 eller 36-hålsbanor. I undersökningen har jag valt ut klubbar som leasar sina arbetsmaskiner från de 3 vanligaste fabrikaten när det gäller klippmaskiner för golfbanor, nämligen Toro, Jacobsen, och John Deere.

2.2 Avgränsningar

Jag har valt i enkäten att inte fråga hur mycket det kostar att leasa sina arbetsmaskiner för det beror helt och hållet på hur många maskiner leasar man, vilket företag leasas det ifrån, har man ett rullande leasingavtal eller ett fast på exempelvis fem år, är det leverantören som sköter finansieringen eller har man valt något finansföretag själva. Detta har jag gjort för att undersökningen skulle bli för omfattande och dessutom blir kostnaderna så ojämna för att kunna få någon relevant slutsats i undersökningen.

3 Enkätundersökning

3.1 Resultat

Fråga 1 Varför har ni valt att leasa era arbetsmaskiner?

SVAR:

- För att frigöra kapital för ombyggnad av banan
- Gammal maskinpark som behövde bytas
- Få en komplett maskinpark på en gång
- Av kostnadsskäl - dyrt att köpa nya maskiner
- Nya maskiner - mindre reparationer
- Nya maskiner ger ökad kvalitet på banan

Fråga 2 Är era arbetsmaskiner leasade från ett eller flera företag?

SVAR:

- 9 klubbar leasar från ett företag
- 1 klubb leasar från flera företag

Fråga 3 Hur många arbetsmaskiner leasar ni och vad ingår i leasingen t.ex. service, reparationer, och reservdelar?

SVAR:

- Mellan 5 – 17 maskiner för 18-hålsbana
- Ingår 2 års fabriksgaranti
- Servicebesök av maskinleverantören från var annan vecka till 10 – 12 gånger per år

Fråga 4 Hur många år är arbetsmaskinerna leasade på?

SVAR:

- De flesta klubbar har ett rullande leasingavtal där de maskiner som mest används byts efter 3 år, mindre använda byts efter 4 år och de maskiner som används minst byts efter 5 – 6 år
- 4 klubbar svarar att de byter alla maskiner efter 5 år

Fråga 5 Har ni finansierat leasingen genom det företag som levererat maskinerna eller själva valt annat finansieringsföretag?

SVAR:

- 8 har valt maskinleverantören som finansiär
- 2 har valt någon annan finansiär

Fråga 6 Hur har era reparationskostnader förändrats genom leasingen?

SVAR:

- Reparationskostnader har minskat med 50 – 70 %!
- Dessutom har stillestånd på maskiner nästan uteblivit!

Fråga 7 Vad är fördelarna med att leasa?

SVAR:

- Man vet vad maskinerna kostar varje år
- Frigör kapital
- Har alltid fräscha maskiner
- Får ersättningsmaskin om den egna är trasig
- Mindre stillestånd på grund av färre reparationer
- Bättre arbetsmiljö för banpersonalen
- Detta tillsammans ger ökad kvalitet på banan

Fråga 8 Vilka nackdelar finns det med leasing av arbetsmaskiner?

SVAR:

- Lite dyrare än att köpa
- Man äger inte maskinerna – minskat kapital
- Högre ränta medför ökade kostnader
- Genom avtalstid är man knuten till en viss maskin och har små möjligheter till förändring av maskinval

Fråga 9 Kommer ni fortsätta att leasa arbetsmaskiner?

SVAR:

- Alla klubbar har svarat JA!

4 Slutsatser

4.1 Analys av resultat

Som det framgår utav enkätundersökningen så är klubbarna genomgående positiva till att leasa sina arbetsmaskiner, eftersom alla klubbar svarade att de kommer att fortsätta med att leasa. Fördelen med leasing är att man frigör kapital till andra investeringar, du vet vad maskinerna kostar varje år, och klubben har alltid fräscha maskiner som man byter med korta intervaller vanligtvis mellan tre till fem år.

Via leasing får klubben tillgång till alla maskiner på en gång men betalar endast en bråkdel av motsvarande inköpspris. Med nya maskiner blir arbetsresultatet bättre på banan och i regel bättre arbetsmiljö för banpersonalen.

I leasingen ingår det fri service under leasingperioden vilket inte brukar ingå om man köper en maskin utan där får man göra servicen själv.

Reparationskostnaderna minskar rejält i och med att man hela tiden har relativt nya maskiner, som byts innan de blir för gamla. Däremot är det lite dyrare att leasa än att köpa maskiner och högre ränta medför ökade kostnader. Genom avtalstid är man knuten till en viss maskin och har små möjligheter till förändring av maskinval.

Åtta golfklubbar av tio lät leverantören sköta finansieringen av arbetsmaskinerna, jag tycker att det finns möjligheter att jämföra mot andra finansieringsföretag för att förhandla fram lägre månadskostnad på leasingen.

Utav tio klubbar så leasar nio sina arbetsmaskiner från samma företag, en klubb har valt att leasa sina maskiner från flera företag. Jag skulle personligen välja flera företag för att alltid få den maskin som man vill ha och inte vara låst till ett märke.

Bilaga 1

Enkätundersökning angående leasing av arbetsmaskiner på Golfklubben

Fråga 1 Varför har ni valt att leasa era arbetsmaskiner?

Fråga 2 Är era arbetsmaskiner leasade från ett eller flera företag?

Ett Flera

Fråga 3 Hur många arbetsmaskiner leasar ni och vad ingår i leasingen?
t.ex. service, reparationer, reservdelar?

Fråga 4 Hur många år är arbetsmaskinerna leasade på?

3 år 5 år 8 år Annat: -----

Fråga 5 Har ni finansierat leasingen genom det företag som levererat maskinerna eller själva valt annat finansieringsföretag?

Fråga 6 Hur har era reparationskostnader förändrats genom leasingen?

Fråga 7 Vad är fördelarna med att leasa?

Fråga 8 Vilka nackdelar finns det med leasing av arbetsmaskiner?

Fråga 9 Kommer ni att fortsätta leasa arbetsmaskiner?
Om ni svarat nej motivera.

Ja Nej

Namn: _____

Golfklubb: _____